

**新手法！**  
オリジナルのカード  
による演習付き

# 営業力（企画力）

このコースでは、「アイデアカード」を活用して、「売る」・「売れる」技法を理論的に学ぶとともに、「お客様に喜ばれる」自分らしい営業力の強化を目指します。

また、ホームページやSNS等を活用し、ネットでの販売を考えているが、何から始めて良いかわからない。という方にも役立つ内容となっています。

『利益を生むための「営業力」を身に付け、自分をパワーアップしませんか？』

## カリキュラム

新型コロナウイルス感染症対策を実施  
していますので、ご安心して受講ください。  
(詳細は当校のホームページに掲載)

月日	項目	主な内容
12月13日(火)	はじめに	売ることの歴史と真意
	売るピラミッド	魅力づくり、市場づくり、仕組みづくり、現場づくり
	売るセオリー	売るための必要不可欠な2つの答え、売るために必要な2つの能力の強化の仕方
	ネット時代の戦略	～自社にピッタリのネット集客で利益向上を考える！～ マーケティングの基礎、ホームページやSNS等の活用 など
12月14日(水)	マーケティング戦略づくり	○商売繁盛のためのマーケティング戦略のアイデアをまとめます。 商品、価値、市場、顧客、成果 など
	セリング戦略づくり	○自身の4つの脈(人脈、気脈、文脈、金脈)による営業戦略のアイデアをまとめます。
	自分ブランドづくり	○プロスポーツ選手も実践！「目標達成シート」で自分ブランドをプロデュースします。
	営業文脈づくり	○営業コミュニケーションで重宝する「9つのT」による文脈を作成します。

※進捗状況により、学習項目が前後する場合があります。

## 募集要項

対象者	もっと売りたい(企画/営業/販促)を身に付けたい方、または、営業マンを育てたい方	
定員	15名 (最少開催人数：10名程度)	
期間	12月13日(火)、12月14日(水) (2日間)	
時間	午前9時15分～午後4時まで 総訓練時間：12時間	※会場は、8:45からの入場となります。
会場	山形職業能力開発専門校 25号教室	
持ち物	筆記用具	
講師	株式会社ステップアップコミュニケーションズ(山形市) 代表取締役   プランナー 柴田聖一 氏	
受講料	6,000円 ※受講料は、申込締切後、山形県納入通知書を送付しますので、県指定の金融機関にて納入ください。 募集締切後のキャンセルはできませんので、受講の有無に関わらず受講料の納入が必要になります。 また、既に納入された受講料の返納はできませんのでご注意ください。	
教材代	4,000円(税込) 販売促進ボード/商品政策ボード/市場設定ボード/目標達成ボード/販促ひんとシート	※テキスト代は、講座の初日に現金引き換えとなります。
申込方法	パソコン又はスマートフォンにより、山形職業能力開発専門校のホームページからお申し込みいただくか、または、所定の受講申込書(団体・法人用または個人用)をFAX又は郵送にて送付ください。受講申込書は、ホームページからダウンロードできます。 ※求職者の方は、ハローワークに報告する求職活動の実績となります。詳しくは、ハローワークまでお問合せください。	
申込締切日	11月22日(火) ※定員を超え次第締め切ります。また、申込状況により中止となる場合があります。	
事業主の方へ ～助成金のご案内～	1 人材開発支援助成金(特定訓練コース・一般訓練コース)(所管：山形労働局 職業安定部 訓練室) 2 人材開発支援助成金(特別育成訓練コース)(所管：各ハローワーク) 3 山形市中小企業人材養成事業費補助金(所管：山形市商工観光部 雇用創出課 企業支援グループ) 4 山形市中小企業人材養成事業費補助金(製造業に限る)(所管：山形市商工課) ※助成の対象になるかどうかは、個別に判断されますので、詳しくは、所管先までお問い合わせください。	

## お問い合わせ・お申し込み先

山形県立山形職業能力開発専門校

※お気軽にお問い合わせ・ご相談ください。

〒990-2473 山形市松栄二丁目2番1号

TEL:023-644-9227 FAX:023-644-6850

～各種研修コースを御案内しています。～ <http://www.yamagatanoukai.jp/info/csv-view-skillup.php> →

