

経営計画書(ビジネスプラン)作成 SNSを活用した販売力強化研修会

このような方に受講をお奨めします。

- 過去に持続化補助金の採択を受けた方
- 将来のために今基盤をしっかり築いておきたい方
- 新しいことにチャレンジしていきたい方、新しい仕組みやツールを取り入れたい方
- これから経営を担う後継者
- 前向きな経営者とのネットワークを作りたい方
- 補助金を前向きに使っていきたい方
- 先が見えなくて経営が不安な方、このままではいけないと危機感をお持ちの経営者
- やりたいことがたくさんあるのに、まとめられない方
- HPやSNSなどインターネットを活用し、販売力を強化したい方



期 日	<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div> 第1講 平成30年9月26日(水) </div> <div> 第2講 10月3日(水) </div> </div> <div style="display: flex; justify-content: space-between; margin-top: 5px;"> <div> 第3講 10月10日(水) </div> <div> 第4講 10月15日(月) </div> </div> <p style="text-align: center;">いずれも13:30~18:30 (5時間)</p>
会 場	寒河江市技術交流プラザ 寒河江市中央工業団地153-1 TEL0237-86-1991
講 師	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px;"> <p>第1講~第3講 【経営計画策定研修】</p> <p>中小企業診断士 渡辺 進也 氏【有限会社まる進 代表取締役】</p> <p>大学在学中に19歳で家業を事業承継。平成19年に経営革新計画の承認を受け、その計画に基づき、自社をV字回復させる。現在は、自らの経験をもとに、中小企業の成長戦略を支援している。現役経営者とコンサルタントの視点を合わせ持ち、わかりやすく、実行できるアドバイスに定評があり、金融機関や行政機関での支援実績も多い。</p> <div style="display: flex; align-items: center;"> <div style="background-color: black; color: white; border-radius: 50%; padding: 5px; margin-right: 5px;">講師 より</div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;"> どんな会社でも強みはあります。中小企業だからできることもあります。ビジネスプランを通じて、明るい未来を創っていきましょう。 </div> </div> </div> <div style="text-align: right; margin-top: 10px;">  </div>
講 師	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px;"> <p>第4講 【販売力強化研修】</p> <p>ITコンサルタント 遠藤 裕司 氏【株式会社通信技研 代表取締役】</p> <p>大手通信キャリア関連会社システム設計技術者として26年勤務後、同社設立。ネットショップ支援で年商1億円超企業を複数輩出。元山形県よろず支援拠点コーディネーター</p> <div style="display: flex; align-items: center;"> <div style="background-color: black; color: white; border-radius: 50%; padding: 5px; margin-right: 5px;">講師 より</div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;"> 支援先で最も成功したネットショップは年商31億円(2016年度)です。販売力強化に向けてITツールを積極的に活用しましょう。 </div> </div> </div> <div style="text-align: right; margin-top: 10px;">  </div>
対象者	持続化補助金過去採択者、経営者、後継予定者など 定員30名
受講料	1名につき5,000円
主 催	山形県商工会連合会
共 催	西村山商工会広域連携協議会 ●寒河江市商工会 FAX 86-7526 ●河北町商工会 FAX 73-2124 ●西川町商工会 FAX 74-3110 ●朝日町商工会 FAX 67-2262 ●大江町商工会 FAX 62-4129
申込先	

やまがた経営革新塾2018

経営計画書(ビジネスプラン)作成、SNSを活用した販売力強化研修会

経営環境の変化に適応し、自立した経営を確立するには、経営計画を策定し、現状の課題や目標を整理し、目標達成へのビジョンを確立することが重要です。

本塾では、自社の強みを抽出し、実際にビジネスプランを作成します。特に、過去に持続化補助金の採択を受けた方や後継者の方、過去に承認された経営革新計画のブラッシュアップにもおススメです。

初めての方でも経営指導員がサポートしますので、安心して受講できます。

主なカリキュラム

<p>第1講 平成30年 9月26日(水) 13:30~18:30(5時間)</p>	<p>【経営計画策定研修】 渡辺進也 講師</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 事業計画書(ビジネスプラン)の必要性 ● 決算書の見方 ● 自社の強みを見つける 	
<p>2日目 10月3日(水) 13:30~18:30(5時間)</p>	<p>【経営計画策定研修】 渡辺進也 講師</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ビジネスチャンスを発見できる30の質問 ● 競争に負けない方向性を見出す ● これからやるべきことを明確にする 	
<p>3日目 10月10日(水) 13:30~18:30(5時間)</p>	<p>【経営計画策定研修】 渡辺進也 講師</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 商品の特徴・魅力を作り込む ● 広告宣伝を強化して売り方を設計する ● 事業計画書(ビジネスプラン)のチェックポイント 	
<p>4日目 10月15日(月) 13:30~18:30(5時間)</p>	<p>【SNSを活用した販売力強化研修】 遠藤裕司 講師</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ネットマーケティングで会社・お店の販売力を強化する ● 自社ネットショップを持っていない? 実にもったいない! ● 広告を見直そう! ネット広告と集客方法 ● これからのネットマーケティング最新情報を教えます! 	

～受講者の方へ～ 決算書をご持参下さい。
可能であれば、4日目のみノートパソコンをご持参下さい。
研修効果を上げるために、研修時間内に個別指導を行います。

受講申込書

事業所名		フリガナ	
住所		受講者名	(男・女 才)
TEL		所属商工会	商工会
業種 (具体的に)	業	取扱品目 (具体的に)	
属性	社長 取締役 事業主 専従者 従業員	後継者	有 無

受講申込書は、所属商工会あてFAXして下さい。(申込締切：9月12日(水))