

やる気がどんどん出てくる! 商売がもっと楽しくなる!

新たなアイデアが沸々と生まれ、

次々とチャレンジしたくなる!

あきな

商しいの

だい ——— ご ——— み まん ——— きつ ——— じゅく

醍醐味・満喫塾

よし! わかった!
今すぐやってみよう!

開催場所 上山市ショッピングプラザ

カミン2階 大会議室

上山市二日町10番25号

TEL 023-677-0800

開催日 7/10(木)・24(木)・8/6(水)・26(火)

9/8(月)・26(金)・10/2(木)

詳しくは裏面をご覧ください。

受講料 5,000円(全7回分)

定員 30人(定員になり次第締め切ります。)

交通のご案内

ショッピングプラザ
カミン



午後のチョットいっぶく時間、2時間くらいお出かけしませんか?

メモしなくともわかる平易な話で、皆さんが「そうだ、これなら

ウチにもできそう」と、ガッテンのお話です。高橋講師いわく

「小さな店の業績アップ事例をわかりやすくお話しします」

お客様の単価が上がり
売上が増えました♪

軽食喫茶のお店では、お客様
の視線に触れる丁寧なメニュー
づくりに取り組みました。結果は客単価がアップし売上の
増加に結びつきました。

売上が伸びました♪

衣料品や雑貨を取り扱う洋品
店さんでは、下取り企画の導
入や売りたい商品へのこだわ
りで売上・客数ともに20%ア
ップしました。

全国で
大人気の
講師

講師プロフィール



高橋 幸司
(たかはし こうじ)

福島県出身。有限会社高橋幸司の
事務所、取締役社長。価値負けし
ない店・人づくりマン。中小企業
診断士。お客様に「あなたの店が
ないと、私、困っちゃう」と言わせる、
存在価値で負けない店づくりを指
向。商売大好きオーナーの店だけ
を一所懸命コンサルティングする
かたわら、社員教育、マーケティ
ングセミナー、創業塾、各種講演会、
執筆、ラジオでも活躍中。

お問い合わせ・お申込み先

上山市商工会
山辺町商工会
中山町商工会

上山市南町8番21号
東村山郡山辺町大字山辺50
東村山郡中山町大字長崎8039

TEL 023-672-2057 FAX 023-672-3916
TEL 023-664-5939 FAX 023-664-5634
TEL 023-662-2207 FAX 023-662-2073

商いの 醍醐味・満喫塾 受講申込書

申込書にご記入いただいた個人情報
は、本人確認、受講者名簿の作成
など、本事業の実施のために使用い
たします。個人情報の管理につい
ては、上山市商工会プライバシーポ
リシーに基づき厳重に管理いたします。

事業所名		業 種	
氏 名		年 齢	歳 性 別 (男・女)
住 所			
T E L	() -	F A X	() -
役 職	①経営者、②経営者の奥様、③後継者、④経営幹部等社員、⑤その他()		

キリトリ

高橋先生からのメッセージ

「インターネット、新聞、雑誌、講演会……」情報はきちんと摂っていても、きちんと行動に移している人は少ないものです。知っているだけでは何もかわりません。行動した分だけお店が変わります。その行動も丁寧に行動しないとうまくできませんね。このセミナーのキーワードは「丁寧」です。丁寧に考えて丁寧に行動すると「商売って楽しいなあ」という商売の醍醐味を満喫できます。行動のきっかけづくりに参加してみませんか。勉強熱心な店主のあなたは、すでに豊富な知識をお持ちのことでしょう。そこで今回は、「多くの事例を幅広く」ではなく「少ない事例をわかり易く」解説します。しかも、小規模店の事例に絞ろうと思っています。

経営の教科書や、業界の固定観念にとらわれないセミナーです。専門用語に惑わされずに、普段の言葉で対話しましょう。商売大好きな一所懸命な店主のあなたにお会いできることを楽しみにしています！

日時	時間	テーマ	講師等	講座のポイント
7/10(木)	13:20~13:30	開講式 オリエンテーション	主催者	
	13:30~15:30	マーケティング講座	高橋 幸司 先生	さらばマンネリ! 簡単マーケティングであなたの店が大変身!
	15:40~16:40	経営革新って何	主催経営指導員	「経営革新」? 言葉は難しそうですが、ちょっとした気づきとヤル気で、誰でも取り組みます。
7/24(木)	9:30~16:00	体験研修 (南陽市視察)	高橋 幸司 先生 南陽市内の商店 経営者の皆さん	商売の醍醐味を満喫、業績アップに成功した店主に学ぼう!意識するのは競合店ではなくお客様。「自力本願」で商売の醍醐味を満喫!
8/6(水)	13:30~15:30	接客力講座	高橋 幸司 先生	さらばマニュアル! アドリブ接客であなたの店がロコミになる。
8/26(火)	13:30~15:30	商品力講座	高橋 幸司 先生	さらば売れ筋! 地味な既存商品こそ集客に大活躍する! 成熟商品も本体機能より「付加価値」をわかり易く伝え直すとよみがえる。
9/8(月)	13:30~15:30	売場力講座	高橋 幸司 先生	さらば入り難い店! 出易い店づくりが客数アップを約束する! 買い物以外の「店づかい」提案で入店&買上率アップ。
9/26(金)	13:30~15:30	販売力講座	高橋 幸司 先生	さらば経費! 小予算でも集客可能 ロハスな催事を大研究! 自店の定番販促の「前始末」と「後始末」の重要性を再確認!
10/2(木)	13:30~16:30	ビジネスプランの 作成・発表	高橋 幸司 先生	夢をかたちに! 知識を知恵に変える行動計画を書いてみよう。
	16:30~16:40	閉講式	主催者	
10月以降	フォローアップ講習会		希望店を講師がミニ巡回。 受講後も課題解決のワンポイントアドバイスが受けられる!	