

創業塾 2010

あなたの本気、応援します
自分のサクセス・ストーリーを描く30時間

開催日程／7/24(土)・7/25(日)・7/31(土)・8/1(日)・8/7(土)
開催場所／山形市「霞城セントラル」15階 商工団体会議室

日程	開始時刻	講座名	内容	担当講師
7/24 (土)	第1講座 9:30~12:30	今、なぜ創業なのか? ～創業のポイントは売上づくり～	・創業の意味を考える ・創業を成功させる心構え ・創業の成功条件	ジャイロ総合 コンサルティング(株) 代表取締役 大木 ヒロシ
	第2講座 13:30~15:00	新時代のビジネス環境を知る ～知っておいて損はない! 勝てるビジネスモデルとは?～	・時代の変化を読む ・勝てるビジネスモデル構築の考え方	
	特別講座 15:00~16:30	地元起業家に学ぶ ～起業はとてもエキサイティングな プレゼンテーション～	・創業者の事例発表 ・質疑応答	ケンチャンラーメン山形 オーナー 阿部 勝重
7/25 (日)	第3講座 9:30~12:30	創業環境分析を行う ～あなたのダイヤモンドを見つけて～	・自分の枠卸しをする ・事業を取り巻く環境を知る ・SWOT分析 ・ミニ演習課題	ジャイロ総合 コンサルティング(株) 主任コンサルタント 遠藤 康浩
	第4講座 13:30~16:30	ビジネスプランとは何か? ～夢がかなうビジネスプラン作成法～	・事業アイデアの抽出法 ・自分の事業アイデアの検証 ・ミニ演習課題	
7/31 (土)	第5講座 9:30~12:30	売れる販売促進塾講座 ～誰でもできる集客のコツ～	・集客の重要性を考える ・集客のためのいろいろな手法を学ぶ ・あなただけの販売促進ツールを作ろう	ジャイロ総合 コンサルティング(株) セミナー事業部長 渋谷 雄大
	第6講座 13:30~16:30	売れる販売促進塾講座 ～固定客＝ファンの作り方～	・自社を支える固定客の重要性 ・固定客化のためのいろいろな手法を学ぶ ・あなただけの販促手法を考えよう	
8/1 (日)	第7講座 9:30~12:30	資金計画・収支計画をつくる ～繁盛店の必修科目～	・資金計画のつくり方 ・収支計画のつくり方 ・ミニ演習課題	ジャイロ総合 コンサルティング(株) 主任コンサルタント 佐藤 正樹
	第8講座 13:30~16:30	売れるIT活用講座 ～本当に売れるホームページの作り方～	・IT・WEBで顧客を育てる方法 ・ブログ・SNSを知ろう ・売れるHP・ネットショップの条件 ・あなたのブログを立ち上げよう	
8/7 (土)	第9講座 9:30~12:30	グループ討議 ～スタートダッシュの最終チェック～	・グループ討議 ・フィードバックシート記入	同上 大木 ヒロシ
	第10講座 13:30~16:30	創業への第一歩を踏み出そう	・総括講話 ・全体発表 ・個別相談	佐藤 正樹

起業家の生の声を聞けるよ!

特別講座

地元起業家に学ぶ

起業は

とてもエキサイティングな
プレゼンテーション



ケンチャン
ラーメン山形

オーナー

阿部 勝重

山形大学附属中学校、山形南高を卒業後、県外に進学。

大学卒業後山形に戻り、総合広告代理店株式会社山形アドビューロに入社。営業とCMやイベントのプランニングを勤め13年を経て独立、有限会社ハイスタンダードを設立。

ケンチャンラーメン山形の経営のかたわら、自治体、民間企業のCMやデザイン等、広告代理業も営む。

また今年5月木の実町に焼肉千歳をオープンさせた。

昭和42年生まれ42歳。

平成21年度 創業塾満足度調査 全国1位!! 豪華講師陣が勢揃い!!

大木 ヒロシ 大手企業から中小企業まで幅広いコンサルティングを実践している。業種、業態問わずに数々の成功事例をもつ人気コンサルタントである。豊富なコンサルティング経験を元に、年間200回以上の講演をこなす超人気講師である。日本商業コンサルタント協会専務理事、中小企業大学校講師。

創業塾から多くの創業者が巣立っています

創業塾 2010 受講申込書

参加申込書に必要事項を記入し、山形県商工会連合会あてに郵送かFAXにてお申し込みください。
また、必要事項を記入の上、Eメールにてお申し込みいただいても結構です。

お申し込み・問い合わせ先

山形県商工会連合会

〒990-8580

山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

TEL. 023-646-7211

FAX. 023-646-7216

kigyou@shokokai-yamagata.or.jp

<http://www.shokokai-yamagata.or.jp>

遠藤 康浩 ソフトウェアハウス勤務の経験を活かし、ソフトウェア開発企業のコンサルティングや、ホームページ・メールマガジンを活用したWebマーケティングの指導、ITを活用した経営改善提案などを中心に活動。中小企業診断士保有。

渋谷 雄大 サブリメント・化粧品企業での知識・経験を活かし、化粧品の商品開発支援や新事業開発など数多く手がける。また、住宅メーカーなどのWEBコンサルティングを手がけ、売上に直結するWEBページのプロデュースを行う。著書には、「3日間で出来るLLP設立ガイド」「日本版LLC(合同会社)はこう作る」など。中小企業診断士保有。

佐藤 正樹 明治大学政経学部卒業後、住宅メーカーにて住宅・店舗の建築営業、ソフトウェア会社にて情報システムおよびパッケージソフトの企画・営業を行い、経営コンサルタントとして活動開始。マーケティングでは、携帯電話のホームページとメールを活用した販売促進、不動産の実務経験を生かした店舗開発などを指導している。中小企業診断士、宅地建物取引主任者。

フリガナ		〒		住所	
氏名					
年齢	歳	性別	男・女	TEL	FAX
現在の職業		1. 会社員 2. 主婦 3. 学生 4. 事業主 5. その他()			
※いずれかに○をつけてください					
開業予定業種		1. 製造業 2. 建設業 3. 卸小売業 4. 飲食業 5. サービス業 6. 情報技術関連 7. その他()			開業予定期間
※いずれかに○をつけてください					年 月開業予定・未定

受講料については開催初日に受付にて申し受けます。

主催：山形県商工会連合会 全国商工会連合会