



自分の中に眠るダイヤを掘り出そう!
Change Your Life!!

受講料
無料

創業塾 2013

山形県商工会連合会

こんな思いを持つ方の参加をお待ちしております

- 独立して起業したい方法がわからない!
- 経営の基礎知識を一から学びたい!
- 売れる販促ノウハウを習得したい!
- 同じ志しを持ち、切磋琢磨できる仲間がほしい!

2013
7/20(土).21(日).27(土).28(日).8/3(土)

時間 ● 各日 9:30~16:30

会場 ● 「霞城セントラル」15階 商工団体会議室
〒990-8580 山形市城南町一丁目1番1号 / TEL: 050-3540-7211 / FAX: 023-646-7216

定員 ● 先着 30名 (創業予定者、創業して間もない方)

受講料 ● 無料
裏面の参加申込書に必要事項を記入し、山形県商工会連合会にて郵送かFAXにてお申し込みください。また、必要事項を記入の上、Eメールにてお申し込みいただいても結構です。

お申し込み・お問い合わせ

山形県商工会連合会 TEL.050-3540-7211 FAX.023-646-7216
〒990-8580 kigyuu@shokokai-yamagata.or.jp
山形市城南町 1-1-1 霞城セントラル 14階 http://www.shokokai-yamagata.or.jp

創業塾

2013
30時間
自分のサクセスストーリーを描く

自分の中に眠るダイヤを掘り出そう!

Change Your Life!!

開催日時 7/20(土).21(日).27(土).28(日).8/3(土)

会場 「霞城セントラル」15階 商工団体会議室



創業塾カリキュラム

日程	テーマ	講座数	講座名	主な内容	講師名
7/20(土)	ムリ・ムチャ・ムダの無い創業成功のポイント ~失敗しないための独立開業のルール~	第1講座	創業の成否を分ける分岐点 ~失敗しない創業の秘訣~	1. なぜ今が創業のベストタイミングなのか? 2. 創業の意味・成功の心構え 3. 創業を確実に成功させるための条件	ジャイロ総合 コンサルティング(株) 代表取締役 大木 ヒロシ
		第2講座	これからの地域ビジネス成功のポイント ~今後伸びるビジネスと最新事情~	1. 時代に合わせたビジネスを考えよう 2. 勝てるビジネスモデルとは? 3. ここでしか聞けない、最新のビジネスモデル紹介	
7/21(日)	“夢”を実現させる創業ビジネスモデルをつくる ~未来をつくるための第一歩~	第3講座	自分の中のダイヤモンドを見つけ出す ~自己分析が創業成功の第一歩~	1. 自分の強みがビジネス成功の第一歩 2. 事業を取り巻く環境を知る 3. SWOT分析で自己環境を分析する	ジャイロ総合 コンサルティング(株) コンサルタント 稲垣 桃子
		第4講座	“夢”を“現実”に変えるビジネスモデル作成法 ~“夢”を形に変えて創業を現実化させる~	1. 成功するビジネスアイデアを生み出す手法 2. ビジネスアイデアをプラン化して成功確率を高める 3. ビジネスのリスクを洗い出して失敗確率を下げる	
7/27(土)	顧客づくりを加速させるマーケティング戦略 ~創業最大のハードル(顧客づくり)を実現させる方法~	第5講座	ビジネスを動かすマーケティング戦略のつくり方 ~売れ続ける仕組みの考え方~	1. 売れ続ける仕組み=マーケティング戦略 2. ターゲットの明確化と仕組みづくりのポイント 3. マーケティングの基本原則を学ぶ	ジャイロ総合 コンサルティング(株) セミナー事業部長 渋谷 雄大
		第6講座	営業力を高めて売上をつくる方法 ~苦手な営業を楽しく行う方法~	1. はじめてでも大丈夫、営業の基礎の基礎を学ぶ 2. 新規顧客開拓を実現させる簡単営業手法 3. 営業を簡単にするツール作成法	
7/28(日)	売上を安定的につくる販売促進・営業法 ~いつやる?今でしょ! すぐに出来る販促手法公開~	第7講座	新規顧客を集める集客の仕組みづくり ~お金をかけずにお客様を集める方法~	1. 失敗する集客と成功する集客の違いとは? 2. 低コストでできる集客方法(チラシ・名刺・雑誌・ポスティング・ブログ) 3. 読まれる創業チラシのつくり方	同上 渋谷 雄大
		第8講座	集客力を高めるホームページの構築と活用法 ~集客力のあるホームページをつくらう~	1. ホームページで効果的に集客する方法 2. 無料でつくるホームページ・ネットショップ 3. ホームページへ人を呼び込むいるるな方法	
8/3(土)	ファンが増えてクチコミ倍増! ソーシャルメディア活用法 ~ファンを増やしビジネス拡大を目指す最終チェック~	第9講座	ソーシャルメディアを使って顧客を増やす方法 ~Facebook, Twitterを最大活用する~	1. 営業ベタでもできるFacebook営業法 2. Facebookを使った新規顧客開拓法 3. 顧客との信頼関係を構築するFacebook活用	同上 大木 ヒロシ 渋谷 雄大
		第10講座	創業現実に向けたスタートダッシュの切り方 ~これから何をすべきか?~	1. ビジネスプランの最終チェック 2. 総括講話 3. 講師との個別相談会でビジネスをさらにレベルアップ	

創業塾から多くの創業者が巣立っています

創業塾2013 受講申込書

参加申込書に必要事項を記入し、山形県商工会連合会にて郵送かFAXにてお申し込みください。また、必要事項を記入の上、Eメールにてお申し込みいただいても結構です。

お申し込み・問い合わせ先

山形県商工会連合会

〒990-8580
山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

TEL. 050-3540-7211

FAX. 023-646-7216

kigyuu@shokokai-yamagata.or.jp

http://www.shokokai-yamagata.or.jp

フリガナ		〒			
氏名		住所			
年齢	歳	性別	男・女	TEL(携帯)	メールアドレス
現在の職業		1. 会社員 2. 主婦 3. 学生 4. 事業主 5. その他()			
※いずれかに○をつけてください					
開業予定業種		1. 製造業 2. 建設業 3. 卸小売業 4. 飲食業			開業予定時期
		5. サービス業 6. 情報技術関連 7. その他()			年 月 開業予定・未定
※いずれかに○をつけてください					

本申込みに記入いただいた個人情報は創業に関する業務以外に使用いたしません。

主催：山形県商工会連合会