



東経連ビジネスセンター 野口 行

↑ 【FAX送信票】 表紙は不要です。このままご送信願います。

FAX 022-262-7055

*お申込内容をEメールにてお送り頂いても結構です(k-noguchi@tokeiren.or.jp)。

東経連ビジネスセンター

「マッチングサイトを活用した販売戦略セミナー」

参加申込書

会社名 (所属部署)			
所在地			
お役職名		お芳名	
お役職名		お芳名	
ご連絡先 (TEL) (メール)			

※左枠に○をお付けください

セミナー終了後のサポートサービス	当日ご用意いただくもの	所要時間
<input type="checkbox"/> セミナーのみ参加企業	特になし	—
<input type="checkbox"/> セミナー及び企業登録希望	会社概要、企業登録フォーマット	10分
<input type="checkbox"/> セミナー及び商品登録希望(自社商品画像データをお持ちの方)	画像データ、企業登録フォーマット(別添1)、商品登録フォーマット(別添2)	20分
<input type="checkbox"/> セミナー及び商品登録希望(自社商品画像データをお持ちでなく、当日の撮影をご希望の方)。	企業登録フォーマット(別添1)、商品登録フォーマット(別添2)	30分

■なお、撮影希望の方は食器等をお持ちいたしますので、以下にご記載ください。

商品名	商品カテゴリー	商品サイズ

(講師プロフィール)

大平 孝氏

ゴールドボンド社長(大阪に拠点を置く、セールス代行会社)。

シャディの社長としての豊富な経験を活かし、ふるさと東北(出身・会津若松)のために販路拡大、新規開拓に悩めるメーカー企業と販売先のマッチングに取り組む。東北企業と大手企業との数多くの販売提携を成立させている。

■お申込多数の場合は、会場収容人数により先着順とさせていただきますので、

ご了承のほどお願い申し上げます。

以 上