

売上増を実現できるMP講座・米沢での開催が決定



12月9日(木)

時間:15:00~18:00

会場:伝国の杜  
大会議室

# リーマンショック以降、 5年間は回復の見通しが無い

## 売上増・V字回復を実現する対応策を明確にします



著作は100冊以上！  
海外でも多数翻訳され、企画と企画書という  
ビジネスには必須の要素を世界で初めて体系化  
した高橋憲行が米沢に登場！  
日本全国で売上増に成功している手法を  
大公開いたします。  
このチャンスをお逃すと次はいつなのか……。



### 成功事例から読み解く 売上増を実現させる仕組みとは？

1. 30年に渡る多くの企業の売上増支援に携わってきた高橋憲行。その中で売上を上げるための方程式を導き出す。体系化されたその手法は20年間 "MP養成講座" を通じ受講生により再現され続け、年間200を上回る成功事例を輩出し続けている。
2. 実際の成功に事例に触れることで理解力が増す！！多くの成功事例には共通する部分と独自のものが混在しています。その共通する部分はセミナー後、直ぐに誰でも実践できるものです。

皆様お誘いあわせのうえ是非お越しくださいませ。

講師

### 高橋憲行 (たかはし けんこう)

株式会社企画塾 代表取締役

企業や官公庁等へ30年以上のコンサルタント歴をもつ。ビジネスに不可欠な企画と企画書の体系を創始、大企業を中心に多数の企業に導入。売上増の方法論を編みこんだ企画書は企業の知的部門に深く影響を与え、その結果、企画の達人とも仕掛け人とも呼ばれる。平成大不況下、全国の成功事例で培ったノウハウを各企業に提供。売れない時代に売る各種方法論を構築。著書は100冊以上。中国語に翻訳されているものもある。

日時

12月9日(木) 15:00~18:00  
18:00からは懇親会を予定してございます。  
ぜひご参加下さいませ。(受付開始 14:30~)

当日の  
プログラム

1. 売上増の仕組み(CPTTマーケティング)とは
2. 売上増成功事例徹底解説  
様々な業種の20事例を解説

会場

伝国の杜 大会議室  
住所:山形県米沢市丸の内一丁目2番1号

参加費

3,000円/人(税込)  
懇親会費別 4,000円(参加希望者のみ)

### お申込はこちらから

### [FAX] 03-3486-7099

セミナー参加・資料請求 ご希望の箇所にチェックをつけてご返信ください。

地図等のお届け方法  FAX  E-MAIL

<input type="checkbox"/> セミナーに参加する				<input type="checkbox"/> セミナーの詳細を知りたい				<input type="checkbox"/> MP講座の詳細を知りたい				<input type="checkbox"/> MP講座の資料が欲しい			
御社名						代表者氏名(ふりがな)									
ご参加者氏名(ふりがな)															
ご住所 〒															
TEL				FAX				E-MAIL							

参加費は当日会場にて徴収させていただきます。



株式会社企画塾・総合企画研究所 / 日本マーケティング・マネジメント研究機構  
〒150-0002 東京都渋谷区渋谷1-8-7 第27Sビル8F TEL 03-3486-6606 FAX 03-3486-7099

裏面はMP講座のご案内です

# 開催決定

2011年1月から  
開催決定!

# MP講座in米沢

## マーケティング・プランナー養成特別講座

東京で21期、富山で5期、関西で4期、その他全国で開催、成果を生み出しているあの人気講座が、いよいよ米沢で開催決定!

**講座説明会：開催日時 2010年12月21日(火)**

売上増を短期間で学び、実践するMP講座。

どのように進め成果を出していくのか詳細をご説明致します!

※会詳細につきましては後日お送りさせていただきます。

### MP講座って何?

#### ●企画書の本質を習得。問題解決の体系が身に着く

ビジネスの本質は「成果を出す」こと。売上増、集客増など、ご自身のビジネスをテーマに企画書を作成いただけます。実体験を通して、企画書・マーケティングノウハウをより深く吸収できます。

#### ●アドバイザーが1対1で個別指導

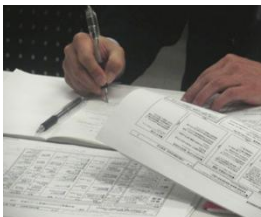
受講生お一人につき担当アドバイザーが付き、課題の作成を1対1でサポート。こうした“敏腕エージェント”の存在が企画力を一段と高めます。座学形式のビジネススクールにはない大きな特徴です。

#### ●ビジネススキルを総合的に習得

仮説の立て方、調査、分析、プレゼン能力など総合的なビジネススキルが習得できる構成。

### MP講座で輩出した成功事例(一部抜粋)

- ・瀕死の老舗旅館、稼働率96%達成!
- ・複合施設の美容室、前年同月比200%達成!
- ・貸衣装兼写真スタジオ、3ヶ月連続増収増益!
- ・社会保険労務士事務所、コンサル受注300%!
- ・1坪ネイルサロン、50日間で50名以上、新規客獲得!
- ・9年連続組数増加! 結婚式場
- ・月極駐車場契約数倍増!
- ・美術大学予備校、生徒獲得数152%UP!
- ・植物レンタル業者、売上118%UP!
- ・企画開始後1ヶ月で、戸建住宅建設3棟契約! ...



これらの事例は、ほんの一部です。受講中に成果が続出。ご自身にマーケティングノウハウが身に付き、受講後も、売上増が継続するケースが多いのが特徴です。

### MP講座の日程(仮)

### 講座説明会 12月21日開催

#### ●第1回スクーリング 2011年1月27日(木)

『人生企画』『課題構想書』の発表・講評  
第2課題の解説

#### ●第2回スクーリング 2011年2月15日(火)

『コンセプトマップと調査資料』の発表と講評  
第3課題の解説

#### ●第3回スクーリング 2011年3月9日(水)

『PT設計書とツール案』の発表と講評  
第4課題の解説

#### ●第4回スクーリング 2011年3月29日(火)

『フルパッケージ企画書』の発表と講評  
成果発表大会の発表要領と解説

#### ●成果発表大会 2011年4月12日(火)

成果プレゼンテーションと表彰

